



CARREIRAS

DESCRITIVO DA VAGA

DESCRIÇÃO DE PERFIL:

Cargo: Analista de Negócios | Parcerias

Descrição das principais atividades:

- Participar do relacionamento com os fabricantes, análise e divulgação das políticas de canais, planejamento estratégico para os fabricantes, identificar novos parceiros comerciais;
- Divulgar alterações e principais políticas de canais de cada fabricante;
- Identificar e avaliar novos parceiros comerciais;
- Acompanhar certificações dos colaboradores por fornecedor;
- Manter estreito relacionamento com área de canais dos fabricantes;
- Intermediar situações de pós vendas entre comercial e fornecedores;
- Responsável pela plena utilização do Sales Force; relatórios executivos de gestão/evolução das oportunidades de todas as parcerias;
- Apoio ao time comercial.

Local de sede do Cargo: Curitiba/PR

Requisitos:

- Formação: Graduação superior completa, preferencialmente nas áreas administrativas/Comercial;
- Experiência como Analista Comercial ou Parcerias de preferência em segmentos de TI/Telecom; Inglês Intermediário;
- Experiência com a ferramenta **CRM Sales Force (desejável)**

Competências pessoais desejadas:

- Dinamismo
- Trabalho em equipe
- Organização



+55 41 3333 6066
contato@compwire.com.br
www.compwire.com.br